



Analyse Ihres digitalen Reifegrades

Schrittweise, gemeinsam Richtung Erfolg

Wie finden Sie pragmatische Lösungen im Rahmen der digitalen Transformation für Ihr Unternehmen? redIT misst in einem Analysegespräch den digitalen Reifegrad Ihres Unternehmens. Durch unsere hohe Fachkompetenz können wir Sie in den 7 Handlungsfeldern kompetent beraten und in Richtung digitalen Erfolg begleiten.

1. Konstante Kundenorientierung

Die Customer Experience, die Kommunikation und Interaktion mit den Kunden sowie Kundenbindung stehen im Mittelpunkt.

2. Neue Technologien

Durch Technologien bzw. digitale Möglichkeiten wird die Basis für den Ausbau bestehender und neuer Geschäftsmodelle gelegt.

3. Cloud & intelligente Daten

Aus den gesamten Daten soll ein Mehrwert für die Optimierung von Geschäftsprozessen oder sogar für neue Geschäftsmodelle generiert werden.

4. Automatisierte Prozesse

Die Umstellung von analogen auf digitale Prozesse

sowie die Automatisierung von Prozessen und Abläufen.

5. Neue digitale Strategien und Geschäftsmodelle

Digitalisierung als Innovationskraft des Unternehmens nutzen.

6. Neue Ansätze in Führung, Kultur & Arbeiten

Die Integration neuer Technologien im Unternehmen, die Anpassung an sich verändernden Kundenbedürfnisse bringen neue Ansätze der Führung und Arbeitsformen mit sich.

7. Digitales Marketing

Die Marketingstrategie wird auf das veränderte Kundenverhalten sowie die Verwendung von Online-Plattformen und Social Media angepasst.

Ihr Nutzen

Wir bieten Ihnen eine Analyse im Rahmen der 7 Handlungsfelder an. Dazu stellen wir in einem Workshop Fragen. Als Output erhalten Sie eine Power BI-Auswertung mit klaren Handlungsempfehlungen. Effiziente Prozesse und flexible Arbeitsmodelle sind entscheidende Faktoren für den Unternehmenserfolg. Wir beraten Sie mit unseren Dienstleistungen sowie Lösungen und sorgen für Ihre maximale Produktivität und Flexibilität.

